

Kostengünstige ERP-Lösung für den Mittelstand



Mobil auf Daten zugreifen: Eine kostenlose App ermöglicht das in Echtzeit.

(Foto: SAP)

Die Mittelstandslösung SAP Business One bietet eine Rundumsicht auf alle unternehmenskritischen Prozesse im Vertrieb, Finanzwesen, Einkauf, Verkauf, Artikel- und Lagerverwaltung und Fertigung. Sie gibt Ihnen Kontroll- und Steuerungswerkzeuge in die Hand, um die Unternehmensleistung deutlich zu verbessern und nachhaltiges Wachstum sicherzustellen. SAP Business One ist eine kostengünstige, integrierte Unternehmenslösung, die passgenau auf die Anforderungen kleiner und mittelständischer Unternehmen zugeschnitten ist.

„Die Lösung integriert alle relevanten Prozesse in einer einzigen Anwendung – man hat alles in Echtzeit im Überblick“, sagt Jürgen Menke, einer der beiden Geschäftsführer der Möller & Menke DV-Unternehmensberatung GmbH in Melsungen. SAP Business One verbindet alle unternehmensinternen Geschäftsprozesse miteinander und verschafft Ihnen damit einen Zugewinn an Flexibilität. Die Optimierung der Ressourcennutzung führt zum Aufbau klarer Wettbewerbsvorteile.

Mit SAP Business One gibt es eine Software, die ganz auf die Bedürfnisse kleinerer Unternehmen ausgerichtet wurde. Die Anwendung deckt alle erforderlichen Funktionsbereiche ab, ist in knapp 40 Länderversionen verfügbar und bietet etwa 500 branchen- und prozessspezifische Lösungen und Add-Ons an. „SAP Business One ist eine Standardsoftware, die dem Anwender die Möglichkeit bietet, individuelle Reports in visuell ansprechender Form selbst zu erstellen“ erklärt Jürgen Menke.

Mobiler Zugriff, kostenlos

Mobilität und Flexibilität entscheiden heute über die Wettbewerbsfähigkeit und den Erfolg am Markt. Dazu müssen beispielsweise Vertriebs- und Servicemitarbeiter jederzeit von

unterwegs Daten und Informationen mit der zentralen Geschäftssoftware austauschen können. Um dies zu unterstützen bietet SAP ein kostenloses App an, mit dem man in Echtzeit den Zugriff auf seine Unternehmensdaten erhält. Das Ergebnis: Die Datenbasis wird verbessert, die Geschäftsprozesse werden beschleunigt und flexibilisiert sowie die Kosten gesenkt.

Geringe Investitionskosten

Der Mythos „SAP ist unbezahlbar“, wurde mit der Produkteinführung der ERP-Lösung SAP Business One endgültig widerlegt. Die Kosten sind niedrig und überschaubar. Die Preisstruktur des SAP Business One ist speziell für mittelständische Unternehmen ausgelegt. Mit dem aktuellen „Starter Paket“ von SAP soll kleinen und mittelständischen Unternehmen der erste Schritt in die SAP Welt zusätzlich erleichtert werden. Um die Liquidität eines kleineren Unternehmens nicht zu gefährden, bietet SAP neben dem klassischen Kauf auch attraktive Leasing- oder Mietoptionen an.

SAP Business One Gold Partner

Schnelle Reaktionszeiten, kompetente Ansprechpartner und eine Hotline die Ihre Fragen umgehend beantwortet, das sind die Anforderungen, die heutzutage an die Service Partner gestellt werden. Die Möller & Menke DV-Unternehmensberatung GmbH in Melsungen ist als zertifizierter SAP Gold Partner Ansprechpartner in der Region. Die Auszeichnung des SAP Gold Partner Status beinhaltet unter anderem eine ausgezeichnete und nachgewiesene Projektqualität bei SAP-Kunden, sowie eine hohe Kundenzufriedenheit. „Wir möchten die Unternehmen aus der Region durch unsere Qualifikationen kompetent und schnell bedie-

nen, damit der Dienstleistungsaufwand so gering wie möglich bleibt und ein schneller ROI erfolgt“, sagt Jürgen Menke.

Die zahlreichen Referenzkunden der Möller & Menke DV-Unternehmensberatung GmbH zeigen deutlich auf, wie einfach, schnell und kostengünstig SAP Business One im Mittelstand eingesetzt werden kann und dokumentieren zugleich die Zufriedenheit mit dem SAP Gold Partner aus Melsungen. „Nutzen Sie die Gelegenheit, um sich über die SAP Software für den Mittelstand zu informieren“, sagt Jürgen Menke. *HKK*

► Internet: www.moeller-menke.de

SAP Business One

Vorteile im Überblick

- Zukunftssichere IT-Investition
- Benachrichtigung bei kritischen Ereignissen (Alarmfunktion)
- Gezielte Informationen in Echtzeit
- Vermeidung redundanter Daten
- Vor-Ort-Service durch Möller & Menke als Gold Partner
- Schnelle Implementierung und Inbetriebnahme
- Mehrwährungsfähigkeit
- Höhere Flexibilität, Umsatzsteigerung und Wettbewerbsvorteile
- Kostenreduktion
- Vollständige Prozessintegration
- Optimierung der Kundenbeziehungen durch CRM